



# Zasady wsparcia MŚP w ramach działanie 8.2 Regionalnego Programu Operacyjnego dla Województwa Śląskiego na lata 2014-2020

Katowice, dnia 23.04.2015 r.



## Najważniejsze różnice w zasadach wsparcia MŚP między PO KL a RPO WSL 2014-2020

### RPO WSL 2014 - 2020

- Podejście popytowe
- Konkurs polega na wyborze operatora/ów
- Szkolenia/usługi dostępne w Rejestrze Usług Rozwojowych (RUR)
- Decyzja w sprawie szkoleń/usług po stronie przedsiębiorcy
- Zasadą jest współfinansowanie przez przedsiębiorcę części kosztów usługi rozwojowej
- Możliwość realizacji szkolenia „szytego na miarę” poprzez „giełdę usług” dostępną w RUR

### PO KL 2007 -2013

- Podejście podażowe
- Konkurs polega na wyborze konkretnych projektów szkoleniowych
- Zamknięta lista szkoleń wskazanych we wniosku
- Decyzja w sprawie szkoleń po stronie projektodawcy
- Możliwe 100 % dofinansowanie usługi rozwojowej
- Możliwość realizacji szkolenia „szytego na miarę” poprzez złożenie wniosku w procedurze konkursowej



## Czym jest usługa rozwojowa?

usługa w zakresie pozaszkolnych form edukacji,  
usługa wspomagająca edukację lub usługa  
doradztwa związanego z zarządzaniem zgodnie  
z przepisami w zakresie klasyfikacji wyrobów  
i usług, które pozwalają na rozwój  
przedsiębiorcom i ich pracownikom lub mają na  
celu nabycie, utrzymanie lub wzrost wiedzy,  
umiejętności lub kompetencji społecznych  
pracowników przedsiębiorców (np. pojedyncza  
usługa doradcza lub szkoleniowa)



## Dwa filary nowego podejścia do dystrybucji środków rozwojowych dla MŚP

### Rejestr Usług Rozwojowych -

jawny rejestr prowadzony w formie elektronicznej, zawierający informacje na temat podmiotów świadczących usługi rozwojowe oraz oferty świadczonych przez nie usług

Rejestr dostępny będzie na stronie internetowej [www.inwestycjawkadry.pl](http://www.inwestycjawkadry.pl) (obsługiwanej przez PARP)

### Podmiotowy System Finansowania -

system dystrybucji środków przeznaczonych na wspieranie rozwoju przedsiębiorców i pracowników oparty na podejściu popytowym wdrażany w ramach RPO

Każde województwo ma za zadanie opracowanie swojego systemu dystrybucji



## Elementy RUR

Dofinansowanie kosztów realizacji usług rozwojowych ze środków EFS w ramach projektu PSF jest możliwe wyłącznie na usługi rozwojowe wpisane do RUR za pomocą Karty Usługi przez uprawnione podmioty, które uzupełniły informacje podstawowe oraz spełniają kryteria minimalne i kryteria wiarygodności zawarte w Karcie Podmiotu, a także zobowiązały się do umożliwienia realizacji wizyt monitoringowych przez właściwą IZ RPO w trakcie realizacji usługi rozwojowej



# System Oceny Usług Rozwojowych

dokument, który stanowi załącznik do regulaminu RUR, określający zasady dokonywania oceny usług rozwojowych przez przedsiębiorcę, pracowników oraz podmioty świadczące usługi rozwojowe, zatwierdzony przez ministra właściwego do spraw rozwoju regionalnego oraz dostępny na stronie

## Cechy systemu ocen:

- ankieta
- konieczność jej obowiązkowego wypełnienia w przypadku usług współfinansowanych z EFS
- system rankingów porównujących jakość poszczególnych usług na podstawie średniej wyciągniętej z ankiet



# Podmiotowy System Finansowania

## Minimalne wymogi systemu PSF:

- gwarantuje przedsiębiorcy możliwość dokonania samodzielnego wyboru usług rozwojowych w ramach oferty dostępnej w RUR, odpowiadających w największym stopniu na aktualne potrzeby przedsiębiorcy
- jest zintegrowany z RUR – wybór usług rozwojowych przez przedsiębiorcę następuje wyłącznie przy wykorzystaniu funkcjonalności RUR oraz po uzyskaniu indywidualnego numeru identyfikacyjnego (**numer ID wsparcia**) przypisanego do danej umowy wsparcia
- dystrybucja środków EFS jest dokonywana w oparciu o system refundacji połączony z promesą lub zaliczką lub system bonowy



## Podmiotowy System Finansowania – poziom dofinansowania

- poziom dofinansowania kosztów pojedynczej usługi rozwojowej może nie przekroczyć co do zasady **50%** kosztów usługi rozwojowej.
- można określić wyższy poziom dofinansowania usługi rozwojowej, w odniesieniu do następujących osób i podmiotów:
  - branż, sektorów, typów działalności, wielkości przedsiębiorstwa, miejsca prowadzenia działalności gospodarczej, kategorii pracowników, których wsparcie jest szczególnie istotne z punktu widzenia realizacji celów polityki regionalnej
  - pracowników powyżej 50 roku życia
  - pracowników o niskich kwalifikacjach
  - przedsiębiorstwa wysokiego wzrostu
  - przedsiębiorcach, którzy uzyskali wsparcie w postaci analizy potrzeb rozwojowych lub planów rozwoju w ramach działania 2.2 PO WER
- wyższy poziom dofinansowania pojedynczej usługi nie może przekroczyć **80 %** kosztów kwalifikowanych





## Podmiotowy System Finansowania – kwota dofinansowania

- poziom dofinansowania pojedynczej usługi rozwojowej dla jednego przedsiębiorcy lub pracownika wydelegowanego przez przedsiębiorcę nie przekracza kwoty 5 000,00 zł
- Koszt usługi rozwojowej może uwzględniać podatek od towarów i usług (VAT) wyłącznie w przypadku, gdy został on faktycznie poniesiony przez przedsiębiorcę oraz przedsiębiorca nie ma prawnej możliwości jego odzyskania



## Podmiotowy System Finansowania – koszty niekwalifikowalne

W ramach projektu PSF nie jest możliwe kwalifikowanie kosztów usługi rozwojowej, która:

- polega na opracowaniu analizy potrzeb rozwojowych lub planu rozwoju przedsiębiorcy lub grupy przedsiębiorców – w przypadku przedsiębiorców, którzy otrzymali tego typu wsparcie w ramach Priorytetu Inwestycyjnego 8v PO WER
- dotyczy funkcjonowania na rynku zamówień publicznych lub wdrażania strategii wejścia na zagraniczne rynki zamówień publicznych
- dotyczy zasad realizacji przedsięwzięć w formule Partnerstwa Publiczno Prywatnego
- jest świadczona przez podmiot, z którym przedsiębiorca jest powiązany kapitałowo lub osobowo
- obejmuje koszty niezwiązane bezpośrednio z usługą rozwojową, w szczególności koszty środków trwałych przekazywanych przedsiębiorcom lub ich pracownikom, koszty dojazdu i zakwaterowania
- dotyczy kosztów usługi rozwojowej, której obowiązek przeprowadzenia na zajmowanym stanowisku pracy wynika z odrębnych przepisów prawa



Fundusze Europejskie  
Program Regionalny



Wojewódzki Urząd Pracy  
w Katowicach



Śląskie.  
Pozytywna energia



Unia Europejska  
Europejski Fundusz Społeczny

## Podmiotowy System Finansowania - przykłady rozwiązań PROMESA

### Etap I – Znalezienie usługi/operatora

- Przedsiębiorca szuka usługi w RUR
- Przedsiębiorca udaje się do operatora

### Etap II- Umowa

- Operator podpisuje umowę z przedsiębiorcą, która dotyczy pokrycia części kosztów zrealizowanej usługi (50 do 80 %)

### Etap III – Realizacja usługi

- Przedsiębiorca realizuje usługę wybraną z RUR
- Płaci firmie szkoleniowej 100% ceny za usługę

### Etap IV – Refundacja

- Przedsiębiorca udaje się do Operatora z fakturą/fakturami za zrealizowane usługi
- Operator refunduje przedsiębiorcy koszt poniesionych usług

## Podmiotowy System Finansowania - przykłady rozwiązań BON

### Etap I – Znalezienie usługi/operatora

- Przedsiębiorca szuka usługi w RUR
- Przedsiębiorca udaje się do operatora

### Etap II – Wykupienie bonów

- Operator podpisuje umowę z przedsiębiorcą, która dotyczy wykupienia bonów szkoleniowych.
- Przedsiębiorca wykupuje bony w określonej ilości (ryczałt godzinowy) lub określonej wartości

### Etap III – Realizacja usługi

- Przedsiębiorca realizuje usługę wybraną z RUR
- Płaci firmie szkoleniowej 100% ceny za usługę bonami

### Etap IV - Płatność

- Firma szkoleniowa udaje się do Operatora z bonami pozostawionymi przez przedsiębiorcę
- Operator w zamian za bony wypłaca gotówkę firmie szkoleniowej

## Podmiotowy System Finansowania - przykłady rozwiązań SYSTEM KONT PRZEDPŁACONYCH

### Etap I – Znalezienie usługi/operatora

- Przedsiębiorca szuka usługi w RUR
- Przedsiębiorca udaje się do operatora

### Etap II – Utworzenie konta

- Operator podpisuje umowę z przedsiębiorcą, która dotyczy wpłacenia na konto operatora określonej sumy środków przez przedsiębiorcę i operatora np. po 10 000 zł

### Etap III – Realizacja usługi

- Przedsiębiorca realizuje usługę wybraną z RUR
- Firma szkoleniowa wystawia fakturę na 100 % wartości szkolenia.

### Etap IV - Płatność

- Przedsiębiorca wysła fakturę operatorowi, który płaci za usługę środkami znajdującymi się na koncie przedpłaconym.



## Podmiotowy System Finansowania - przykłady rozwiązań ZALICZKA

### Etap I – Znalezienie usługi/operatora

- Przedsiębiorca szuka usługi w RUR
- Przedsiębiorca udaje się do operatora

### Etap II – Podpisanie umowy/Przekazanie zaliczki

- Operator podpisuje umowę z przedsiębiorcą, która dotyczy przekazania mu zaliczki na realizację usług rozwojowych znajdujących się w RUR

### Etap III – Realizacja usługi

- Przedsiębiorca realizuje usługę wybraną z RUR
- Firma szkoleniowa wystawia fakturę na 100 % wartości szkolenia.
- Przedsiębiorca płaci firmie szkoleniowej 100 % ceny za zrealizowaną usługę

### Etap IV - Rozliczenie

- Przedsiębiorca rozlicza się z operatorem : przekazuje mu kopie faktur, zwraca niewykorzystaną zaliczkę